



BAC+3
LICENCE PRO

LOGISTIQUE ET ACHATS INDUSTRIELS



Objectifs

- Acquérir les outils et méthodes pour élaborer et mettre en œuvre une politique d'achats
- Analyser et comprendre les marchés fournisseurs
- Étudier les besoins d'achat et d'approvisionnement de l'entreprise
- Négocier en tenant compte des divers risques
- Optimiser les relations clients-fournisseurs

Public

Formation en alternance, titulaires d'un BAC+2 :

- Contrat de professionnalisation / apprentissage
- Période Pro A ou CPF projet de transition professionnelle
- En CSP pour les demandeurs d'emploi
- Stage alterné

Profils

- DUT Tech de Co, Génie Mécanique et Productique
- BTS CI, NDRC, AMI, AT D'Ingénieur, Transport et Logistique, Systèmes Electroniques
- TSMELE
- BACHELOR visé École de commerce

Qualités requises

Rigueur / réactivité / sens de la négociation / esprit d'équipe / curiosité.

Comme son nom l'indique, l'acheteur projet a la responsabilité d'acheter les produits ou services technologiques dont son entreprise a besoin. Pour cela, il négocie les meilleures conditions de prix, de délais et de service après-vente.

Son activité est stratégique pour l'entreprise. Il détermine avec la supply-chain les circuits d'approvisionnement, coordonne la chaîne des achats.

Au quotidien, l'acheteur assure une veille technologique, commerciale et concurrentielle sur son périmètre d'activité, il analyse les évolutions du marché.

Il veille à mettre en place des indicateurs de suivi de déroulement des contrats et d'évaluation des fournisseurs, et suit le budget achats et la facturation au regard du projet global pour garantir la marge du projet.

L'anglais est indispensable.

Débouchés professionnels

Responsable des Achats et gestion des stocks
Acheteur marketing commercial
Acheteur prestations de services
Manager logistique
Responsable logistique industrielle
Approvisionneur
Acheteurs Matières

Témoignage

« J'ai effectué un BTS CI où j'ai eu la chance de réaliser deux stages qui m'ont donné envie de continuer vers une Licence Professionnelle Acheteur Industriel. Les achats représentent des emplois qui proposent une alternative à la vente. Cette fonction impose aussi une certaine créativité mais aussi de la négociation et c'est ce qui m'a le plus séduit. J'ai choisi la voie de l'alternance afin de me familiariser avec le monde de l'entreprise et me permettre d'être confronté au métier d'acheteur. »



61 Avenue Gambetta - BP 80527
82065 MONTAUBAN Cedex
Tél. 05 63 21 71 00
Fax 05 63 21 71 09

www.b2m-formation.com

**UE1 : MANAGEMENT ET
ORGANISATION DE L'ENTREPRISE**

- Économie générale
- Économie d'entreprise
- Droit du contrat et fiscalité

UE2 : ENVIRONNEMENT DES ACHATS

- Gestion financière
- Achat et Usine 4.0
- Qualité

**UE3 : MANAGEMENT ET TECHNIQUES
D'ACHATS**

- Rôle, enjeux et processus
- Marketing, stratégie et développement durable

**UE4 : MANAGEMENT DE LA CHAÎNE
LOGISTIQUE ET SUPPLY CHAIN**

- Gestion des stocks et approvisionnements
- Logistique
- Transports et douanes

**UE5 : COMMUNICATION –
NÉGOCIATION – ANGLAIS**

- Communication
- Négociation
- Anglais

UE6 : PROJET TUTORÉ**Durée**

1 an – D'octobre à juin

Rythme

3 semaines en entreprise
1 semaine en formation

Validation

Diplôme BAC+3 délivré par l'Université Toulouse 1
Capitole

Méthodes pédagogiques

Travaux de groupe faisant appel à la pédagogie active et aux moyens audiovisuels et/ou à distance. Un travail personnel important est demandé à chacun afin de préparer l'examen dans des conditions optimales.

Recrutement

Pré-inscription sur www.b2m-formation.com
Tests en ligne
Entretien (présentiel ou téléphonique)

Les atouts de la formation

Accompagnement dans la recherche de l'entreprise
Modules animés par des professionnels et des institutionnels
Suivis réguliers en entreprise
Une expérience professionnelle et une formation rémunérée

Accessibilité

Le centre de formation et nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Nous consulter.

Taux de réussite

2020 **100%**

Taux d'insertion

2019 **100%**

CONTACT

Stéphanie LINAS



05.63.21.71.10

@ s.linas@cci-formation.fr

VOTRE FUTUR, NOTRE AMBITION

